

5分でわかるジョインハンズスポーツ



ジョインハンズスポーツ
会社紹介資料
インターンシップ Ver.

01 どんな会社？

06 業務概要

02 取り組みの目的

07 業務の流れ

03 ビジネスの特徴

08 実施期間

04 大切にしていること

09 給与関連

05 スタッフ情報

どんな会社？

■ビジョン

スポーツをもっと身近で、気軽に

■ミッション

スポーツを活用したいという企業の方々は沢山います。しかし、様々な環境や制約によって活用しきれていない企業が多く見受けられます。

我々はスポーツを通して社会・企業・人が繋がる機会を創出し、スポーツを活用する機会を増やしていきます。

そうすることで、スポーツが一つの文化として定着し、元気で健全な社会が育っていくと信じています。

■概要

2014年9月に創業したスポーツマーケティング会社。プロスポーツチーム・リーグのコンサルティングや各種サービスのプロモーションなどを実施。プランニングからオペレーションまで、多くのプロジェクトに様々な形で携わっている。

■オフィス

東京都渋谷区にあるオフィスの最寄駅はトレンドの発信地である原宿。周辺には国立競技場・神宮球場・代々木体育館など様々なスポーツの聖地にも近い。徒歩圏に4つの駅があり、様々な場所へ効率的に移動することが可能。



なぜこの取り組みを行うのか

● スポーツ業界の課題解決へ向けたアクション

1. スポーツ業界を志す方々を増やすこと
2. スポーツ業界志望者の解像度を向上させること

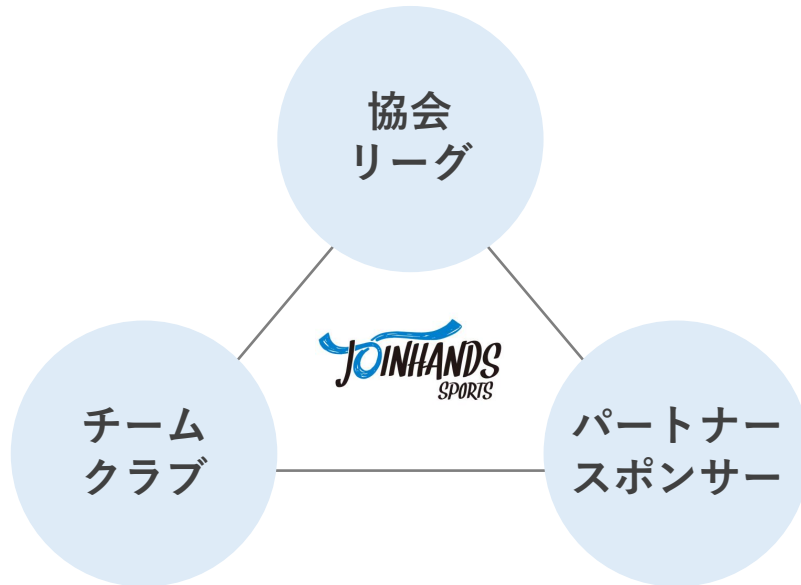
● 各案件の成果・効果へのチャレンジ

1. 新しい座組を生み出し、新しい価値を創ること
2. 長期インターンシップを活用することでのクオリティを上昇させること

ビジネスの特徴

■ 様々な立場・視点での業務

プロスポーツチーム・リーグ、スポンサー企業などの業務に携わっており、様々な視点でスポーツビジネスを捉えることができる。



■ 年間・シーズンを通した取り組み

事前の企画から制作・運営（運用）・レポートまで年間やシーズンを通して取り組む業務が多く、短いスパンだけでなく長期的にPDCAを回してしていく。



大切にしていること

■ 想いを込めたクレド

弊社は創業当時からクレドを設けており、定期的にスタッフ全員で意見を出してアップデートを実施。

Possibility
(可能性)

「できない理由」ではなく「やる方法」を考える
自分達の可能性を信じ、常にチャレンジしていく

Reliability
(信頼性)

仕事の報酬は仕事
常にクライアント・ユーザーの期待を超える為の
努力に励む

**Imagination &
Breakthrough**
(想像力と突破力)

仕事は自分で創り出すもの
「想像力」と「好奇心」を持ち、自発的に突き進む

Agility
(敏捷性)

ベンチャーの強みは「アクション」「意思決定」
「イノベーション」のスピード
スピード感を意識し、日々努力を続ける

Responsibility
(責任感)

自分に起こる全てのことは100%自分の責任
自分が最後の砦という気持ちを持ち仕事に取り組む

Professionalism
(プロ意識)

Fake it till you make it.
なりたい姿があるならば、なったと思って行動する

Integrity
(誠実さ)

人や社会の悪口は絶対に言わない
常に誠実に問題・課題の解決に全力を尽くす

Affection
(愛情)

携わる「チーム」「サービス」「仲間」に対して
常に愛情を持って接する
相手の立場・状況を理解しようと努め、心情に寄り添いながら行動していく

スタッフ情報

■スタッフ数 **9名**

※アルバイト・インターン除く

■男女比 **男性 88.9%・女性 11.1%**

■平均年齢 **29.8歳**

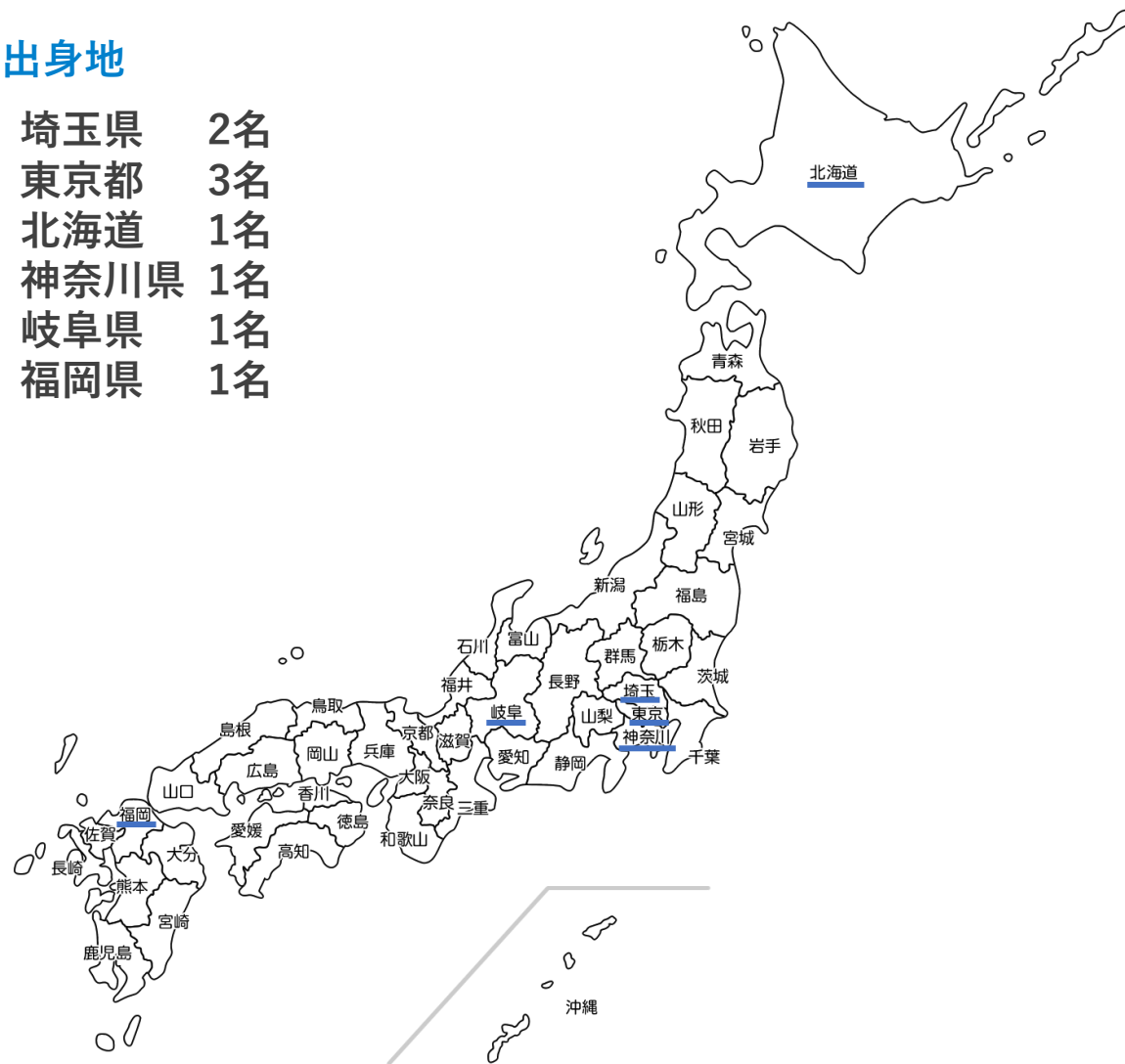
■新卒比率 **44.4%**

多くのスタッフが新卒採用で入社し、活躍しています。その背景には独自の育成制度や評価制度があります。各種制度はスタッフからの意見も反映しながら進化しており、会社やスタッフの成長とともに進化していきます。

また、小さな組織ということもあり、早いタイミングから裁量が大きな仕事を任せる場合もあります。その為、より多くの経験をスピード感を持って積むことが可能です。

■出身地

埼玉県	2名
東京都	3名
北海道	1名
神奈川県	1名
岐阜県	1名
福岡県	1名



インターンシップ業務概要

個人の適性を見て、各案件のどの業務に参画して業務いただくかを判断します。
本人の意志と機会があれば、様々な業務に横断的に取り組むことも可能です。

イベント制作・運営



各種イベントや企画を実行するための準備段階から当日運営まで行います。

【業務内容例】

- ・プロモツール制作/入稿
- ・イベント実施準備作業
- ・当日イベント運営 など

興行運営



試合興行の現場で実施されるコンテンツ運用や興行の進行に関わる業務を行います。

【業務内容例】

- ・各種ブースの運営
- ・イベントステージ対応
- ・興行本番の機材操作
- ・アルバイト管理 など

企画・CP推進



クライアントの課題・ニーズを解決する企画やキャンペーンの制作運用を行います。

【業務内容例】

- ・簡単な資料作成
- ・効果レポート作成
- ・事務局運営補佐
- ・受付、顧客対応 など

メディア運営



スポーツビジネスに関心の高い学生向けメディアの運用やイベント企画を行います。

【業務内容例】

- ・コラム、ブログ執筆
- ・記事コンテンツ企画
- ・学生向けイベント運用 など

業務の流れ

■ 業務の流れ

スケジュール調整・確定

- ・ 参加可能な曜日を設定し、スケジュールに合わせて出社
※授業などの都合で変更することは可能

出社

- ・ 出社後にJHSスタッフへ連絡し、PCを準備して業務スタート
※基本の勤務時間は9:30~18:30（都合に合わせて変更可能）

業務

- ・ 業務は日別に設定したものを実施
- ・ 業務中に不明点があれば適宜スタッフに質問

日報（報告）

- ・ 業務時は必ず日報をメールで提出
- ・ 業務中のスタッフに声をかけて退社（MTG中などであればチャットワークを活用）

実施期間

■開始時期

4月一日より稼働想定

■実施期間

クォーター制（3ヶ月を一区切り）で実施

※原則、クォーター途中での辞退は無し、3か月毎に継続有無について会話します

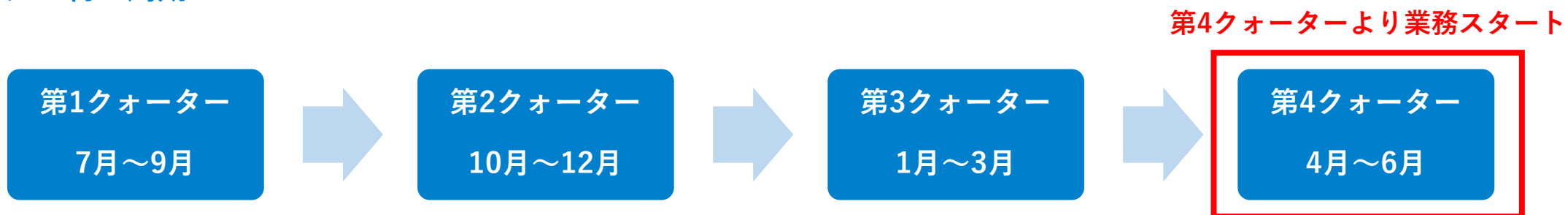
■出勤頻度

週1～3回程度

※個人の希望と任せられる業務量によってはこの限りではありません

※月に1回程度、メンバー向けのスポーツビジネスや社会人教養を学ぶ勉強会等のイベントも開催予定です。

■クォーター制の周期



- 1か月半ごとに面談を実施。それまでの活動やについて振り返りつつ、今後挑戦してみたいことやどこを目指していきたいかについて会話する機会を設けています。
- 学校の履修状況や就職活動による日程変更については、その都度相談に応じますのでご相談ください。

給与関連

■ 有償・無償の整理

参加必須の業務は有償で、任意参加のものは無償

■ 業務事例

有償

- ・ 出社時の業務
- ・ イベント運営などの現場稼働日
- ・ (在宅業務/今後検討)

無償

- ・ 勉強会、懇親会などの任意参加イベント
- ・ 参加必須ではないMTG など

■ その他

- ・ 月末締め翌月25日払い
- ・ 給与は時給1,150円からスタートし、期間やスキルに応じた昇給ルール有り
※交通費は一定の出勤回数を超えると支給有り



共にスポーツビジネスの世界を変えていく
あなたのご応募をお待ちしております